

オンライン商談システムのご提案



中小企業向け オンライン コミュニケーションツール

We widen world possibility by online communication.

ログイン不要

ワンクリック接続



株式会社WORK SMILE LABO

安心の日本製 世界の新しいインフラになり 世の中の潜在労働力の可能性を最大化する



販売元 会社概要

WORK SMILE LABO

意味：笑顔で働く研究所

会社名：株式会社WORK SMILE LABO

設立：1911年11月

資本金：5,400万

所在地：岡山市南区福浜町15-10

開発元 会社概要

ミートイン【meet in】

意味：集まる、直接会う、出会う

会社名：株式会社meet in

設立：2017年1月27日

資本金：1,000万（資本準備金500万）

所在地：東京都豊島区南池袋2-25-5 藤久ビル東五号館4階

従来の直接面会をオンライン上で行うことで

従来の面談・面接



オンライン面談・面接



- ・ 移動時間や、移動コストの削減につながる！
- ・ 新しい手法の開拓に期待できる！

カンタンステップで すぐに営業・面接・会議ができる！

ログイン不要

アプリ不要

URLをメールで送る



1 ルーム（URL）を作成



ホスト

2 お客様（ゲスト）に
URLを伝える



ホスト

3 URLをクリック



ゲスト

4 接続スタート



専用サイトから接続



お客様のHPにも
フォーム設置可能！

1 ルーム（URL）を作成



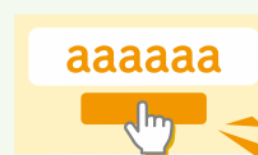
ホスト

2 お客様（ゲスト）に
ルーム名を伝える



ホスト

3 自社HPより
フォームに入力



ゲスト

4 接続スタート



ママでも簡単・らくらく使えるツールを模索し 生まれたのがmeet inです！

2016年以前

在宅ワーカーを活用した事業を開始

Skypeなどオンラインコミュニケーションツールを活用するものの、現場のママ達からは多くの悩み声が集まってきました。



アカウント登録が面倒！

ダウンロードがわからない！

海外製品はちょっと不安…



現場
担当者



自分たちに合った
コミュニケーションツールを
開発しよう！



2016年

meet in誕生 & 社内運用  meet in

2019年1月

社外向けに提供を開始

使いやすい！

2021年1月

導入社数**3,000社**を突破！



ログイン
不要

アプリ
不要

テレワークに最適！ meet inはあらゆる場面で活躍します



大活躍！

導入実績3,000社以上！ 様々な地域・業界で「新しい働き方」が拡大中

岡山県



移動時間が0だから、
1日あたりの商談件数が
増えた！

株式会社WORK SMILE LABO 様

事業内容：業務支援サービス
利用用途：営業、打ち合わせ、採用

岡山県はかなり広く、県内でも遠い場所だと移動に2～3時間かかることも、実際に足を運んだ場合、どれだけ効率よく訪問先を回っても1日あたり4,5件が限界でした。「meet in」によるオンライン商談では、1日あたり10件もの商談機会を作ることができました。

京都府



日本全国のお取引先と
簡単に打ち合わせ。
交通費などコスト削減へ

株式会社傳來工房様

事業内容：エクステリアメーカー
利用用途：商談、ミーティング

北海道から鹿児島まで、全国にある特約店舗数420店中、約200店舗で「meet in」を接続しました。今まで、北海道や東北などそれぞれ丸々5日間もかけていた出張などがなくなり交通にかかるコストも削減されました。

東京都・大阪府・徳島県



資料を共有し
対面で信頼感を得ながら
営業ができる

A&A Consulting様

事業内容：保険
利用用途：面接、ミーティング、営業

日本全国にいらっしゃる顧客にたいしてmeet inでの営業を行なっています。移動にかかる時間とコストが圧倒的に削減されたことはもちろん、対面で資料を共有しながら保険の説明ができるため、信頼感を得ることができます。営業の効率化と人の温かみが両立できるツールだと思います！

中小企業向けのオンラインコミュニケーションツール



ビジネスに役立つ便利な機能が充実



らくらくプレゼン機能

ドラッグ&ドロップでパッと表示。
お互い書き込めて、意思疎通らくらく！



モニターシェア

PC操作などの説明にぴったり



クラウド契約

画面上で契約書を交わせる



共有メモ・ホワイトボード

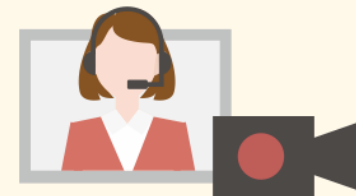
議事録や補足説明に最適



オート議事録

音声認識AIが会議を自動で文字起こし

※10時間/月含まれます。
10時間以上は別途費用となります。



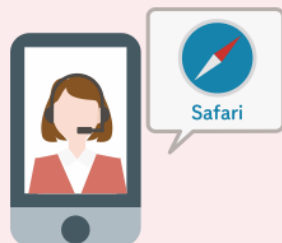
レコーディング

会議や商談の様子を録画

meet in活用事例

面接

スマホ接続



アプリ不要！
標準搭載のブラウザ（safari）で
繋がります

録画機能



面接内容があとから
みんなで確認できる！

営業

らくらくプレゼン機能



営業資料をその場で展開、
ペンツールで書き込みながら説明
できる！

モニターシェア



お客様のフォローに
画面共有で機能説明を行う！

クラウド契約



接続中にその場で契約が
完了可能！

会議・サポート

オート議事録



オート議事録機能で、
重要なポイントをテキスト化

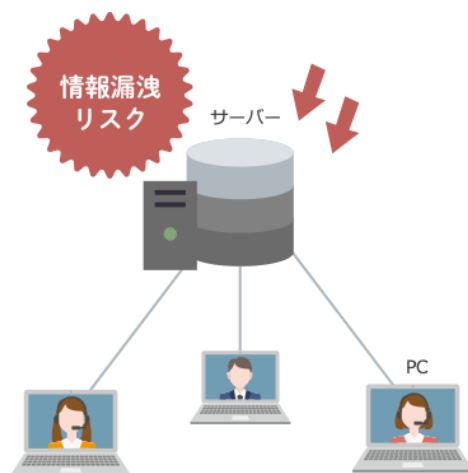
複数人接続



複数人での会議が可能です
※最大6人まで（4人までが推奨）

強固なセキュリティ

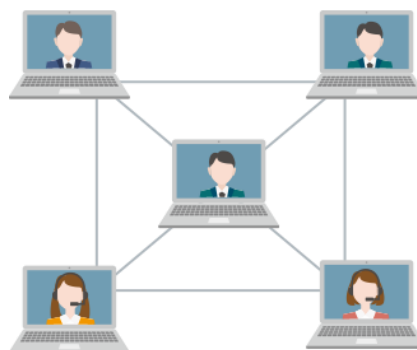
1 接続方法



他社オンラインツール

中央集権型

サーバーを経由して、各PCを接続データは1箇所に集まる、中央のサーバーに問題があれば会話内容などが漏洩する可能性が高い。



meet in

ミートイン

パソコン同士をつなぐ

PC同士が接続データは接続者のデバイス間のみに存在。情報がこのPCに分散するため、情報が漏れにくい。

2 ロック機能



特許出願中

他者の侵入を防ぐ

作成したルームをロックすることで他者の侵入を防ぐ！ セキュリティーに特化したPtoP方式の接続方法でロック機能があるのはmeet inだけ！

多人数の接続には不向き、 少人数でのコミュニケーションに向きます

7拠点以上の

多人数での会議（4拠点までの接続推奨）



多人数での

オンライン飲み会



でも…



不特定多数の侵入を防ぐので、セキュリティ面では安心！

社外との営業

会議

面接

など

機密情報・個人情報のやりとりをする場面で最適！

会うより便利に！ 新機能を続々開発中！楽しみにお待ちください！



ウェビナー機能

大人数でのセミナーをweb上で開催



オンライン書記

オート議事録機能で文字起こしされた内容を、在宅ワーカーが清書します。



感情分析

声色や表情から相手の感情を分析。

リリースから急成長中！ ユーザー数&機能ともに進化を続けています

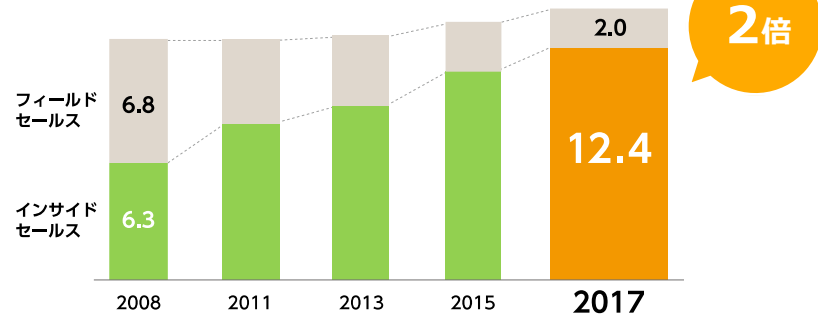


オンラインセールスは今後、営業の主流になっていく！

※データは、インサイドセールスのデータ参照

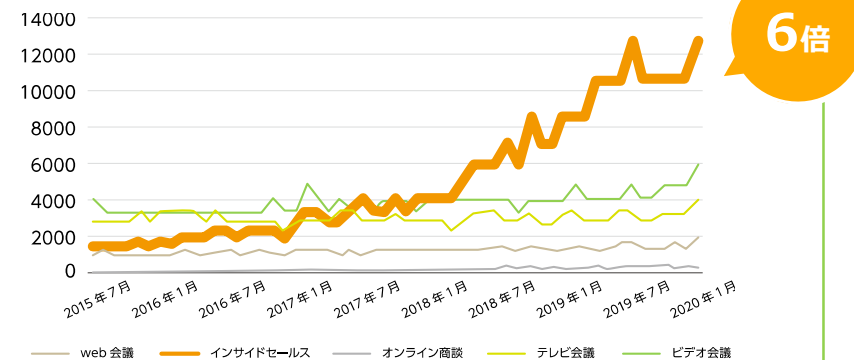
マーケティング先進国アメリカ

米国における営業時間配分の推移（2008-2017F）



国内の状況

「インサイドセールス」検索数の推移



以下の要因から今後、日本でもオンラインセールスが拡大していく！

モノやサービスの
低価格化

少子高齢化による
人手不足

社会的な風潮
働き方改革など